

17 de octubre de 2007

Querido inversor,

En el año 2001 Futura era una subsidiaria de Aer Lingus (la Iberia irlandesa); por razones que ya no viene al caso, pensamos que quizás tendría sentido proponerles a los irlandeses iniciar una MBO (Management Buy Out). En aquel momento, esos procesos en los que el equipo gestor con el apoyo de una sociedad capital riesgo se hace con el control de una compañía, eran bastante raros en este país y visto desde ahora el arranque de nuestro proyecto nos parece un portento de imaginación. Fuera como fuera, ya han pasado cinco años, y tanto para Corpfín, como para Aer Lingus (los antiguos propietarios mantuvieron un 20%), como para nosotros la experiencia ha sido muy positiva. De hecho, animados por ese éxito y puestos a ser originales (si no estamos mal informados es la primera vez que se hace en España), vamos a iniciar un segundo proceso muy similar, pero con la ventaja de que ahora el Equipo Directivo y los Socios Empleados nos haremos con el 53,5% de la compañía.

La primera vez invitamos a participar a todas aquellas personas que estando en Futura quisieran formar parte del proyecto. Siempre he pensado que si uno no se siente parte de lo que hace, es muy difícil que lo haga bien. La globalización ha aumentado tanto la competencia entre las empresas que las únicas que tendrán posibilidades de sobrevivir serán aquellas en las que su gente, todos y cada uno de los empleados, esté totalmente comprometida con los objetivos estratégicos y con el equipo que intenta llevarlos a cabo. No son palabras, es una realidad obvia: cualquier labor debe rozar la perfección; ese nivel de exigencia sólo se logra cuando hay conciencia individual de que en el momento que nos relajamos, alguien está sufriendo por nuestra desidia. Para lograr ese profundo sentimiento de grupo, quizás no sea imprescindible hacer a todos accionistas, pero no cabe duda de que ayuda.

En nuestro segundo proyecto, hemos querido ir más allá, invitaremos, además de a todos los empleados, a todo aquél que quiera participar: colaboradores, clientes, proveedores, familiares, amigos y conocidos. ¿Hay algún motivo especial para hacer esto? ¿La financiación del proyecto? El proyecto ya está financiado; el dinero que se consiga por esta vía será bienvenido pero por unas razones bien distintas. Una empresa, no es solamente un conjunto de recursos humanos y materiales que se gestionan con mejor o peor habilidad para conseguir valor para el accionista. Es también algo vivo que forma parte de la sociedad en la que se encuadra y del mundo en el que se mueve. Todos los que habéis recibido esta carta tenéis una determinada relación con Futura y por lejana que esta sea, seguro que de una forma o de otra vuestra inversión puede contribuir a hacernos mejores. Si sois amigos o parientes de uno de nosotros, ese uno se esmerará más por hacerlo bien para que no os sintáis decepcionados; si sois clientes, proveedores, colaboradores, etc., sois parte del equipo y os es aplicable el párrafo anterior.

Las condiciones las encontraréis en el folleto informativo adjunto. Son idénticas a las que hemos acordado para nuestro nuevo socio, Hutton & Collins. Ellos son profesionales y antes de decidirse a invertir han estado con sus asesores (muchos, os lo podemos asegurar) varios meses mirando el pasado, presente y futuro de nuestra compañía. A ellos les ha parecido buena idea hacerlo, no puedo encontrar mejor aval a la hora de proponeros que hagáis lo mismo.

Una última cosa y así me protejo de cualquier reproche posterior... Esto es aviación, y el transporte aéreo es uno de los negocios con más riesgo; la primera vez el éxito ha sido remarcable, pero eso no es garantía alguna de que lo podamos repetir. Sed prudentes.



Un abrazo,

Román Pané
Presidente

Gran Vía Asima, 17
Polígono de Son Castelló
07009. Palma de Mallorca
Spain

tel. +34 971 910 700

fax. +34 971 910 702

www.futura.aero